

The background of the top section is a high-angle, panoramic view of a city skyline, likely San Francisco, with numerous skyscrapers and a dense urban layout. A semi-transparent red overlay covers the middle portion of the image, where the text is placed.

Wir suchen:

## Technical Sales Engineer IaaS/PaaS

Als Teil unseres Customer Engagement Teams ist es Deine Rolle, Kunden und Leads bei Themen rund um IaaS Openstack, Kubernetes oder speziellen Infrastruktur Projekten an die Hand zu nehmen und aktiv mit einer technischen Beratung von unseren ITaaS Cloud Plattformen und Edge Datacenter Konzepten zu überzeugen. Dabei unterstützt Du mit Deinem technologischen Wissen nicht nur den aktuellen Lead, sondern enablest das gesamte Team rund um Sales und Account Management mit aktivem Wissenstransfer und Know-How Sharing.

Klares Ziel ist es, potenzielle Kunden mit einem direkten Draht zu IT Experten im Infrastruktur Umfeld zu begeistern und nachhaltig mit herausragender Beratung und einer extrem hohen Service Qualität zu binden.

### **Konkret sehen Deine Aufgaben wie folgt aus:**

- Du begleitest technisch anspruchsvolle Kundenanfragen
- Du berätst Kunden, wie Sie die iNNOVO Cloud Lösungen bestmöglich anwenden und integrieren idealerweise im Themen-Schwerpunkt IaaS Openstack und PaaS Kubernetes
- Du führst technische Kundenrequirement Workshops durch und erarbeitest technische Konzepte und Briefings
- Du kümmerst Dich bei größeren Anfragen um das Design und die Kalkulation von kundenindividuellen Infrastruktur und Plattform Lösungen mit private und Edge Cloud Charakter in enger Abstimmung mit dem Kunden und unseren technical Cloud Leads
- Du unterstützt das Sales Team beim Bid-Management, SLA Shaping und bei der Kalkulation von Custom private Cloud Anfragen
- Du identifizierst gemeinsam in engem Austausch mit Sales und den laufenden Kundenanforderungen neue Plattform Ideen
- Du ergreifst die Initiative zur Platzierung und Evaluierung neuer Plattform Lösungen in enger Abstimmung mit unseren Cloud Engineers

The background of the top section is a high-angle, panoramic view of a city skyline, likely New York City, with numerous skyscrapers and buildings. A semi-transparent red rectangular overlay is positioned over the middle of the image, containing the text for the job search.

Wir suchen:

## Technical Sales Engineer IaaS/PaaS

- Wie jedes Teammitglied betreust Du Kundenprojekte von A-Z, d.h. Du begleitest Transitions und Proof-of-concepts in enger Abstimmung mit dem Customer Service Management. Dabei sorgst Du für einen reibungslosen Ablauf zwischen allen involvierten Parteien und hast einen Blick auf die Sicherstellung des Erfolgs in Time, Budget und Quality mit dem Fokus der technischen Umsetzung
- Aus Deinen Erkenntnissen im engen Austausch mit den Kunden hilfst Du dabei, unsere Angebote, Leistungsscheine und SLAs der bestehenden ITaaS-Plattformen, Produkte und Services laufend zu optimieren und in der Abgrenzung des Leistungsumfangs zu schärfen
- Du hilfst dem Marketing Team bei der Erstellung von white papers, best practice storytelling und der Aufbereitung des Know-Hows für Präsentationen und Vertriebsunterlagen
- Du unterstützt unsere Sales Aktivitäten bei Messen, Events und Summits
- Als Teil eines engagierten Entrepreneur Teams hast Du die Chance, neue Plattformen und Produktfeatures für unser Portfolio mit Deinen Ideen aktiv mit zu gestalten

### Wünschenswerte Qualifikationen:

- IT/ technischer Hochschul-Abschluss oder vergleichbare praktische Berufserfahrung
- Erfahrung im Bereich PreSales/ technical Sales/ Professional Services in einem IT oder Cloud Computing Umfeld, idealerweise aus dem Sektor IaaS Openstack oder PaaS Kubernetes mit direktem Kundenkontakt
- Erfahrung bei der Architektur Mitgestaltung oder Entwicklung von Software oder Infrastruktur Lösungen
- Potenzielle Kunden von unseren Openstack und Kubernetes Lösungen zu überzeugen fällt Dir leicht, dabei punktest Du mit Deinem tiefgehenden Verständnis von Applikationen und Plattformen
- Mit Kommunikationsstärke und der nötigen Dosis Einfühlungsvermögen gelingt es Dir, die Brücke zwischen technisch komplexen Lösungen und der Anforderung des Kunden





Wir suchen:

## Technical Sales Engineer IaaS/PaaS

- zu schlagen und den kundenrelevanten Nutzen unserer Lösungen in einem technischen Pitch auf den Punkt zu bringen
- Du hast die Fähigkeit, multiple Aufgaben in einem Umfeld wechselnder Prioritäten und dynamischen Deadlines zu managen
  - Als Teamplayer liegt Dir viel an einer ausgeprägten Kollegialität in einem aufgeschlossenen und humorvollen Umfeld

Bist Du neugierig geworden? Dann schicke Deine Unterlagen, Dein bevorzugtes Startdatum sowie Deinen Gehaltswunsch an: [jobs@innovo-cloud.de](mailto:jobs@innovo-cloud.de)